

2^{de} professionnelle - « Conseil-Vente »

La classe de seconde professionnelle «conseil-vente» s'intègre dans le cursus en 3 ans du baccalauréat professionnel Technicien Conseil-Vente Univers Jardinier (TCVUJ).

OBJECTIFS

L'enseignement professionnel en seconde professionnelle « Conseil Vente » a deux objectifs:

1. DÉCOUVRIR LE SECTEUR DE LA VENTE ET SES TECHNIQUES

- Initiation aux techniques de vente et aux tâches commerciales usuelles,
- Participation au merchandising du rayon et au suivi des stocks.

2. ACQUÉRIR UN DÉBUT DE PROFESSIONNALISATION DANS LA SPÉCIALITÉ « PRODUITS DE JARDIN »

- Connaissances techniques et savoir-faire pratiques nécessaires à la vente de produits de jardin.

Il comprend une formation en établissement et en milieu professionnel avec des modalités variées. La 2^{de} professionnelle conseil vente regroupe des compétences professionnelles communes à différents secteurs professionnels qui sont : le conseil et la vente de produits de jardin mais aussi le conseil et la vente en jardinerie.



1

semaine de stage collectif
santé et développement
durable



6

semaines de stage
en milieu professionnel



30

heures de Travaux
Pratiques Renforcés sur
différents projets



LES ATOUTS DE LA FORMATION

- + Pluridisciplinarité, avec mises en situations professionnelles sous différentes formes
- + 6 semaines de stage en milieu professionnel
- + 1 semaine de stage collectif santé et développement durable
- + 30 heures de Travaux Pratiques Renforcés sur de nombreux projets : « animations commerciales »
- + Visites d'entreprises, de salons et foires professionnels
- + Présence dans un magasin de producteurs
- + Actions de vente en milieu professionnel

Contenu de la formation

La formation est constituée d'enseignements communs et d'enseignements professionnels :

ENSEIGNEMENTS COMMUNS

Culture générale :

Français, Anglais, Histoire-Géographie, Éducation Socioculturelle, Documentation

Enseignement Scientifique :

Maths, Informatique, Physique-Chimie, Biologie-Ecologie

Éducation Physique & Sportive :

Activités de pleine nature

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Gestion commerciale; Sciences & techniques horticoles; culture commerciale (Enseignement à l'initiative de l'établissement); Pluridisciplinarité; Travaux pratiques renforcés.

L'enseignement à l'initiative de l'établissement:

Amener les élèves à la réussite et découverte du milieu professionnel.

Mise à niveau des élèves en enseignement général :

Français et mathématiques.

TRAVAUX PRATIQUES

30h de travaux pratiques renforcés afin de mettre les apprenants en situation concrète pour leur permettre d'assurer le suivi du rayon et son approvisionnement, de maintenir le rayon en état marchand, d'organiser un événement commercial (foire aux plantes, portes ouvertes) et de mettre en œuvre une communication commerciale, des techniques de vente et d'encaissement.

STAGE

INDIVIDUEL: 6 semaines de stage en milieu professionnel dont 1 semaine au choix de l'élève (jardinerie, libre-service agricole, rayon jardin d'une grande surface de bricolage ou alimentaire, ..).

COLLECTIF : Éducation à la santé et au développement durable.

CONDITIONS D'ADMISSION

CONDITIONS D'ADMISSION

Sortir d'une classe de 3^{ème} avec un avis favorable du conseil de classe et passer par la procédure AFFELNET.



UN ÉTABLISSEMENT, UN PROJET :

- ✓ Une pédagogie centrée sur l'apprenant pour favoriser sa réussite
- ✓ Un enseignement au plus proche de la réalité professionnelle
- ✓ De très bonnes conditions d'accueil pour le bien-être des apprenants
- ✓ Former des citoyens responsables et favoriser l'autonomie des apprenants

Et après ?

POURSUITES D'ÉTUDES

1^{ère} professionnelle dans une des spécialités de bac pro agricole : technicien conseil vente univers jardinerie, technicien conseil vente en alimentation, option produits alimentaires ou option vins et spiritueux; technicien conseil vente en animalerie.

GROS PLAN SUR LE BAC PRO

TECHNICIEN CONSEIL VENTE UNIVERS JARDINERIE

Il est destiné aux élèves qui souhaitent poursuivre une formation commerce afin d'acquérir les compétences de la vente et du commerce dans le milieu de la jardinerie. Ce bac est proposé au sein de Terre d'horizon.

INFORMATIONS & INSCRIPTIONS

Lycée Terre d'horizon

1414 Chemin de Rosey Ouest
BP 224
26105 Romans-sur-Isère Cedex
Tél : 04.75.71.25.25
legta.romans@educagri.fr

www.terre-horizon.fr

 @terredhorizon

 @lyceeterredhorizon

